



KOMMISSIONEN FOR DE EUROPÆISKE FÆLLESSKABER

Bruxelles, den 12.05.2000
KOM(2000) 266 endelig

**RAPPORT FRA KOMMISSIONEN TIL EUROPA-PARLAMENTET
OG RÅDET**

**Vækst- og beskæftigelsesinitiativet
Finansielle støtteforanstaltninger for innovative og jobskabende små og mellemstore
virksomheder (SMV'er)**

Status pr. 31. december 1999

**RAPPORT FRA KOMMISSIONEN TIL EUROPA-PARLAMENTET
OG RÅDET**

**Vækst- og beskæftigelsesinitiativet
Finansielle støtteforanstaltninger for innovative og jobskabende små og
mellemstore virksomheder (SMV'er)**

Status pr. 31. december 1999

INDHOLDSFORTEGNELSE

1.	INDLEDNING	5
2.	ETF-IVÆRKSÆTTERFACILITETEN.....	6
2.1.	Indledning	6
2.2.	Beskrivelse.....	7
2.3.	Kronologisk oversigt.....	7
2.4.	De første resultater	8
2.4.1.	Venturekapitalfonde	8
2.4.2.	Modtager-SMV'er.....	8
2.5.	Budgetmæssige oplysninger	8
2.6.	Informations- og PR-aktiviteter	9
2.7.	Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger.....	9
2.8.	Perspektiver	9
3.	EUROPÆISKE JOINT VENTURES (JEV).....	10
3.1.	Indledning	10
3.2.	Beskrivelse.....	11
3.3.	Kronologisk oversigt.....	12
3.4.	De første resultater	12
3.4.1.	Finansielle formidlere	12
3.4.2.	Joint venture-projekter.....	13
3.5.	Budgetmæssige oplysninger	13
3.6.	Informations- og PR-aktiviteter	14

3.7.	Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger.....	14
3.8.	Perspektiver	14
4.	SMV-GARANTIFACILITETEN.....	15
4.1.	Indledning.....	15
4.2.	Beskrivelse.....	16
4.3.	Kronologisk oversigt.....	16
4.4.	De første resultater	17
4.4.1.	Finansielle formidlere	17
4.4.2.	Modtager-SMV'er.....	17
4.5.	Budgetmæssige oplysninger	18
4.6.	Informations- og PR-aktiviteter	18
4.7.	Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger.....	18
4.8.	Perspektiver	18
	BILAG.....	19
	BILAG 1: ETF-IVÆRKSÆTTERFACILITETEN	20
	BILAG 2: JEV	23
	BILAG 3: SMV-GARANTIFACILITETEN	30

1. INDLEDNING

Europa-Parlamentet tog initiativ til at sikre øgede bevillinger på budgettet til fordel for innovative og jobskabende SMV'er¹, hvorefter Rådet den 19. maj 1998 vedtog afgørelsen om finansielle støtteforanstaltninger for sådanne SMV'er, det såkaldte vækst- og beskæftigelsesinitiativ (afgørelse 98/347/EF). I henhold til denne afgørelse er Kommissionen forpligtet til hvert år at aflægge rapport til Europa-Parlamentet og Rådet om de forskellige ordninger, der er iværksat. Kommissionen skal specielt gøre rede for SMV'ers adgang til de forskellige former for finansiering og dermed også for de forventede virkninger for beskæftigelsen.

Programmet skal ses i forlængelse af Amsterdam-initiativet og beskæftigelsestopmødet i Luxembourg. Det fokuserer på innovative SMV'er med vækstpotentiale. Sådanne virksomheder har ofte svært ved at skaffe finansiering på grund af den risiko, der er forbundet med deres specielle udviklingsstadium. Det gælder for SMV'er i vækstfasen og for SMV'er, der ønsker at etablere grænseoverskridende joint ventures.

Programmet skal fremme oprettelsen af nye SMV'er og væksten i eksisterende virksomheder og dermed sætte dem i stand til at skabe flere job. Med henblik herpå er der indført tre ordninger – ETF-iværksætterfaciliteten, Europæiske Joint Ventures (JEV) og SMV-garantifaciliteten – for at hjælpe så mange SMV'er som muligt gennem de forskellige vækstfaser.

Den samlede tildeling på det flerårige budget for de tre ordninger beløber sig til 420 mio. EUR .

¹ I Kommissionens henstilling af 3. april 1996 defineres SMV'er som virksomheder, der har færre end 250 ansatte og har enten en omsætning, der ikke overstiger 40 mio. EUR, eller en årlig balance på højst 27 mio. EUR. De skal samtidig opfylde kriteriet om uafhængighed.

2. ETF-IVÆRKSÆTTERFACILITETEN

2.1. Indledning

Som det tidligere er blevet understreget på topmøderne både i Luxembourg og Cardiff, er risikokapital helt afgørende for finansieringen af hurtigtvoksende virksomheder, især de højteknologi- og videnbaserede. Erfaringerne fra USA viser, at disse virksomheder indtager en nøgleposition i bestræbelserne på at øge produktiviteten og støtte væksten, hvilket igen skaber flere job.

Også i Europa er der i visse lande foretaget undersøgelser, som når til samme konklusion². En undersøgelse foretaget af et britisk konsulentfirma viste, at antallet af beskæftigede i virksomheder, der havde adgang til venturekapital, voksede med 24% om året sammenholdt med en samlet årlig vækstrate på landsplan på 1,3%. Antallet af beskæftigede i virksomheder med adgang til venturekapital steg tre gange så hurtigt som i FTSE 100-virksomheder og 60% hurtigere end i FTSE Mid-250-virksomheder. I Tyskland voksede beskæftigelsen i venturekapitalstøttede virksomheder, som var noteret på Neuer Markt, med gennemsnitligt 40% om året, hvilket resulterede i 21 000 nye job. I Frankrig har man konstateret, at beskæftigelsen i virksomheder, der er noteret på Nouveau Marché, voksede med 47%. Her blev der skabt 3 600 nye job.

Hvad angår europæisk venturekapital, har der været tale om en hurtig vækst i de seneste fem år, men Europa halter stadig langt bag efter USA. Europa er også i mindre grad indstillet på at støtte nye og innovative³ virksomheder. I Europa blev der i 1998 investeret ca. 7 mia. EUR i venturekapital, hvilket skal sammenholdes med 12 mia. EUR i USA⁴. Der blev kun investeret 1,6 mia. EUR i virksomheders opstartfase, sammenholdt med 4,5 mia. EUR i USA.

Denne svaghed skal afhjælpes med ETF-iværksætterfaciliteten, som er indført for at give bedre adgang til kapital til finansiering af etablerings- og opstartfasen via investering i specialiserede venturekapitalfonde. I modsætning til de øvrige aktiviteter, der gennemføres af Den Europæiske Investeringsfond (EIF) og Den Europæiske Investeringsbank (EIB), er ETF-iværksætterfacilitetens investeringspolitik rettet mod mere risikovillige venturekapitalfonde.

² Kommissionens arbejdsdokument SEK (1999) 172.

³ I henhold til Europa-Kommissionens grønbog om innovation af 20. december 1995 "går innovation ud på at forny og udvide produkt- og servicesortimentet og de hermed forbundne markeder; forny produktions-, leverings- og distributionsmetoderne; ændre ledelsen og tilrettelæggelsen af arbejdet, arbejdsbetingelserne og medarbejdernes uddannelse".

⁴ Tallene refererer til investeringer i egenkapital med henblik på en virksomheds oprettelse, opstartfase eller ekspansion; MBO- og MBI-transaktioner er ikke medregnet.

2.2. Beskrivelse

Formålet med ETF-iværksætterfaciliteten er at stille mere risikokapital til rådighed for innovative SMV'er i etablerings- og opstartfasen.

Faciliteten forvaltes af EIF, der investerer i specialiserede venturekapitalfonde, som er oprettet specifikt med henblik på at skaffe egenkapital eller anden form for risikokapital til SMV'er. De fonde, der kan komme i betragtning til støtte fra denne facilitet, er mindre eller nyetablerede fonde, især fonde, der opererer på regionalt plan, fonde, der fokuserer på bestemte erhvervssektorer eller teknologier, og fonde, der finansierer udnyttelse af F&U-resultater.

Investeringerne foretages på samme vilkår som for andre egenkapitalinvestorer og skal udgøre mellem 10 og 25% af den pågældende venturekapitalfonds samlede kapital, dog højst 10 mio. EUR .

EIF vurderer ansøgningerne fra fondene på grundlag af forskellige kriterier, som f.eks. fondens størrelse, støtte fra andre investorer i den private sektor, investeringsstrategi, målmarked, transaktionsniveau, foreslåede vilkår, forventet afkast og det ledelsesteam, der arbejder på projektet, samt i hvor høj grad ETF-investeringen kan forventes at få en katalysatorvirkning ved fremskaffelsen af kapital. Man tilstræber samtidig, at programmet som helhed sikrer en rimelig geografisk balance inden for EU.

Når investeringsprojekterne er godkendt af Kommissionen, undertegner EIF kontrakter med fondenes ledere og øvrige investorer. Derefter får venturekapitalfondene udbetalt de første rater af ETF-støtten, så de kan begynde at foretage investeringer.

SMV'er, der er interesseret i denne form for finansiel støtte, kan henvende sig til en af de udvalgte venturekapitalorganisationer.

2.3. Kronologisk oversigt

19. maj 1998: Rådets afgørelse.

24. juli 1998: Undertegnelse af forvaltningsaftalen med EIF.

1. oktober 1998: Offentliggørelse i De Europæiske Fællesskabers Tidende af en meddelelse om facilitetens iværksættelse.

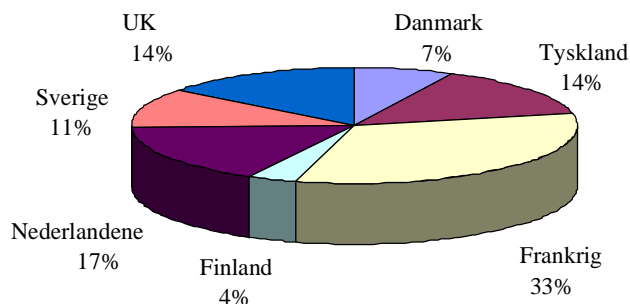
11. november 1998: Den første venturekapitalfond godkendes.

27. januar 1999: Den første kontrakt undertegnes mellem EIF og en venturekapitalfond.

2.4 De første resultater

2.3.1. Venturekapitalfonde

Kommissionen har siden samarbejdsaftalens undertegnelse godkendt investeringsforpligtelser over for ni fonde, der er udvalgt af EIF; forpligtelserne beløber sig til i alt 54 mio. EUR. Disse ni fonde forventes at tilvejebringe en samlet kapitalpulje på 306 mio. EUR. Diagrammet viser de godkendte investeringsforpligtelsers fordeling efter de lande, hvori fondene forvaltes.



Syv af disse fonde har accepteret juridisk bindende forpligtelser for i alt 38 mio. EUR, således at den samlede tilvejebragte kapital beløber sig til 189 mio. EUR. Bilag 1 indeholder en detaljeret fortegnelse over fondene.

2.3.2. Modtager-SMV'er

Pr. 30. september 1999, som er det seneste tidspunkt, frem til hvilket der på nuværende tidspunkt foreligger indberetninger fra venturekapitalfondene til EIF, havde 49 SMV'er i EU modtaget investeringer fra fonde, der deltager i ETF-faciliteten. Den samlede investering beløber sig til 20,2 mio. EUR med en gennemsnitlig investering pr. SMV på 0,4 mio EUR.

Detaljerede oplysninger om modtager-SMV'er vil først foreligge i august 2000, eftersom hver enkelt modtager-SMV'er er forpligtet til hvert år at udfylde og indsende et spørgeskema om bl.a. jobskabelse og investeringer.

2.5. Budgetmæssige oplysninger

Budgetpost B5-510

År	1998	1999	2000	I alt
Budgetforpligtelser (mio. EUR)	50	59	59*	168

* endnu ikke forpligtet

2.6. Informations- og PR-aktiviteter

Ud over den meddelelse, der er offentliggjort i EFT, har EIF udgivet brochurer om ETF-iværksætterfaciliteten på alle 11 EU-sprog. Desuden har EIF ladet relevant information om faciliteten indgå i sit eget markedsføringsmateriale og informerer ligeledes om faciliteten i særskilte afsnit på sit websted (www.eif.org).

2.7. Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger

Detaljerede oplysninger om den beskæftigelsesmæssige effekt foreligger først i august 2000, når EIF har modtaget de første udfyldte spørgeskemaer fra de berørte SMV'er.

2.8. Perspektiver

Ud over de ni fonde, som allerede er godkendt, er der forhandlinger i gang med fire andre venturekapitalfonde. Desuden er EIF i øjeblikket i færd med at gennemgå en række henvendelser om yderligere 13 forslag. Alt i alt forventer EIF at godkende 25-30 venturekapitalfonde fra alle 15 medlemsstater.

3. EUROPÆISKE JOINT VENTURES (JEV)

3.1. Indledning

Fuldførelsen af det indre marked og Den Europæiske Monetære Union har skabt gunstige økonomiske betingelser for samarbejde mellem virksomheder, som kan skabe vedvarende vækst og øget beskæftigelse i hele EU. Udviklingen af nye afsætningsmuligheder i andre medlemslande – enten gennem eksport af varer eller via direkte investeringer i produktion på stedet – giver virksomhederne mulighed for en strategisk og fremsynet indsats, der kan sikre dem det fulde udbytte af de store fordele ved det indre marked.

Selv om forskellige undersøgelser viser, at SMV'ere er interesserede i at samarbejde med SMV'er fra andre europæiske lande, fremgår det også, at de skal overvinde en række forskellige hindringer, før de kan etablere et joint venture. Det være vanskeligt at komme ind på et udenlandsk marked med en helt anden kultur og baggrund og andre lovgivningsmæssige og finansielle rammer. Desuden har SMV'er kun sjældent tilstrækkeligt mange medarbejdere med et solidt kendskab til fremmedsprog i starten af internationaliseringsfasen. Og sidst – men ikke mindst – skal SMV'er finde finansielle ressourcer til at sætte deres projekter i værk.

På grund af disse hindringer er det meget sjældent, at det lykkes SMV'er at realisere deres ideer, og antallet af tværnationale joint ventures, der er etableret af SMV'er, er meget begrænset, som det også fremgår af den femte rapport fra Det Europæiske Observationsorgan for SMV.

JEV-programmet blev udviklet for at løse disse problemer og hjælpe SMV'erne til at etablere tværnationale joint ventures inden for EU.

3.2. Beskrivelse

EU-bidraget skal dække nogle af de udgifter, der er forbundet med oprettelsen af et joint venture. Beløbet (højest 100 000 EUR pr. projekt) og vilkårene for denne støtte er følgende:

Den første del af støttebeløbet dækker op til 50% af de støtteberettigede udgifter, dog højst 50 000 EUR. Ved støtteberettigede udgifter forstås udgifter til planlægning og oprettelse af et tværnationalt joint venture, som dannes af europæiske SMV'er. Herunder hører bl.a. udgifter til markedsundersøgelser, forberedelse af de juridiske rammer og udarbejdelse af en virksomhedsplan, analyse af miljøkonsekvenser samt alle andre udgifter, der er absolut nødvendige for at oprette et joint venture.

Den anden del af støtten dækker op til 10% af det samlede beløb for den foretagne investering.

Alle deltagerne i det pågældende joint venture skal være SMV'er. Begrebet "joint venture" skal opfattes i bredeste betydning, dvs. det kan være et konsortium, et partnerskab eller et joint venture inden for industri-, service-, handels- eller håndværkssektoren mellem mindst to SMV'er eller selvstændige erhvervsdrivende fra forskellige medlemsstater.

Det pågældende joint venture skal tage sigte på at skabe nye økonomiske aktiviteter, der indebærer investeringer og oprettelse af arbejdspladser i EU. Ingen af deltagerne må eje mere end 75% af den fælles kapital i det pågældende joint venture.

Støtten til det forberedende arbejde og til selve investeringen gør det lettere at få adgang til kapital til finansieringen af joint ventures. Det er hovedårsagen til, at JEV-programmet gennemføres via et net af finansielle formidlere.

Nettet af finansielle formidlere fungerer som mellemlid mellem Europa-Kommissionen og SMV'erne. SMV'er, der ønsker at ansøge om støtte under denne ordning, skal henvende sig til en af de finansielle formidlere i JEV-nettet. Det pågældende organ skal foretage en evaluering af ansøgningen og, hvis vurderingen er positiv, forelægge den for Kommissionen. Kommissionen kontrollerer, at ansøgningen er i overensstemmelse med programmets målsætninger, især i relation til projektets levedygtighed og dets beskæftigelsesmæssige virkninger.

Nettet er etableret på grundlag af en indkaldelse af interessetilkendegivelser og bestod pr. 31. december 1999 af 83 finansielle formidlere (banker og venturekapitalfonde) med mere end 10 000 afdelinger rundt omkring i alle EU-landene. Disse institutioner har undertegnet en rammeaftale med Kommissionen

3.3. Kronologisk oversigt

5. november 1997: Kommissionens afgørelse: Iværksættelse af JEV som en pilotaktion i forbindelse med GD XXIII's flerårige program for SMV'er (budgetpost B5-512). Indledende arbejde med oprettelsen af nettet af finansielle formidlere på grundlag af det eksisterende JOP-net.

23. december 1997: Undertegnelse af de første rammeaftaler med finansielle formidlere.

28. februar 1998: Offentliggørelse i De Europæiske Fællesskabers Tidende af indkaldelsen af interessetilkendegivelser for at udbygge JEV-nettet.

19. maj 1998: Rådets afgørelse.

15. juli 1998: Første møde i styringsudvalget: Godkendelse af de første projekter; styringsudvalget mødes mindst en gang om måneden.

16. december 1998: Ny rammeaftale, der også omfatter informations- og PR-faciliteten.

24. april 1999: Offentliggørelse i De Europæiske Fællesskabers Tidende af meddelelsen om informations- og PR-faciliteten.

3.4. De første resultater

3.4.1. Finansielle formidlere

Nedenstående tabel viser fordelingen af finansielle formidlere på EU-lande. Nye finansielle formidlere kan ansøge om at blive integreret i dette net. Listen over nuværende finansielle formidlere er vedlagt som bilag (bilag 2).

Østrig	8
Belgien	5
Danmark	2
Finland	1
Frankrig	10
Tyskland	10
Grækenland	2
Irland	1
Italien	21
Luxembourg	3
Nederlandene	1
Norge	1
Portugal	2
Spanien	12
Sverige	1
Det Forenede Kongerige	3
I alt	83

3.4.2. Joint venture-projekter

Frem til 31. december 1999 modtog Kommissionens tjenestegrene 104 ansøgninger, hvoraf 65 blev godkendt.

Status	31.12.1998 (kumulerede tal)	30.6.1999 (kumulerede tal)	31.12.1999 (kumulerede tal)
Indkomne projektforslag:	23	59	104
<i>Heraf joint venture-projekter</i>	23	51	79
<i>Heraf vedr. PR-faciliteten</i>	-	8	25
Godkendte projektforslag:	11	28	65
<i>Heraf joint venture-projekter</i>	11	27	53
<i>Heraf vedr. PR-faciliteten</i>	-	1	12
Afviste projekter	2	3	5
Projekter trukket tilbage af de finansielle formidlere	2	3	9
Projekter til behandling i øjeblikket	8	25	25

Bilag 2 indeholder en detaljeret oversigt over fordelingen af 53 godkendte projekter på erhvervssektorer, lande, de 111 involverede SMV'ers geografiske placering og størrelse, beskæftigelsesmæssige virkninger og forventede investeringer; desuden redegøres der kort for nogle af de godkendte projekter, hvorom der er indgået kontrakt.

5 projekter er blevet afvist. Der redegøres nærmere herfor i bilag 2. De finansielle formidlere har selv trukket 9 projekter tilbage. Pr. 31. december 1999 var de 25 resterende projekter enten ved at blive gennemgået af Kommissionens tjenestegrene eller afventede yderligere oplysninger.

3.5. Budgetmæssige oplysninger

Budgetpost B5-511

År	1997	1998	1999	2000 (FBF)	I alt
Budget- forpligtelser (mio. EUR)	5,0 (B5-512 pilotaktion)	20,0	30,4 1,6* (overført)	32,0*	89,0

* endnu ikke forpligtet

3.6. Informations- og PR-aktiviteter

For at kunne informere SMV'erne bedre om programmet har Kommissionens tjenestegrene udarbejdet brochurer og foldere om JEV på alle elleve EU-sprog. Endvidere findes der oplysninger på EU's server Europa.

Yderligere blev der i rammeaftalen mellem Kommissionen og de finansielle formidlere (rammeaftale af 16.12.1998) indføjet en informations- og PR-facilitet. Det giver de finansielle formidlere mulighed for at fremsende forslag til JEV-promoveringsaktiviteter arrangeret af handelskamre, brancheorganisationer, Euro Info Centre og finansielle institutioner med henblik på samfinansiering med Kommissionen.

Der har været afholdt en række seminarer, primært arrangeret af finansielle institutioner og Euro Info Centre. Der har således været seminarer i Belgien, Frankrig, Luxembourg, Tyskland, Italien, Nederlandene, Spanien og Det Forenede Kongerige.

3.7. Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger

Det er endnu for tidligt at sætte tal på de beskæftigelsesmæssige virkninger. Første stadium af JEV-støtten vedrører en forberedelsesfase, og først efter denne fase vil de involverede SMV'er træffe afgørelse om, hvorvidt og på hvilke vilkår der skal etableres et joint venture. De deltagende virksomheder er dog selv i denne meget tidlige fase blevet anmodet om at komme med et skøn over, hvor mange job der forventes tilvejebragt.

På grundlag af disse skøn og ansøgernes egne oplysninger vil de 53 joint venture-projekter, der var godkendt pr. 31. december 1999, resultere i 788 job i alt (eller gennemsnitligt 15 job pr. projekt). På nuværende tidspunkt er det imidlertid for tidligt at beregne omkostningerne for hvert nyoprettet job.

3.8. Perspektiver

Niveauet for JEV-aktiviteterne i 1999 tyder på voksende interesse hos SMV'erne for programmet. Det forventes, at der ved udgangen af 2000 vil være indkommet ca. 250 forslag.

Desuden vil den nye informations- og PR-facilitet gøre programmet bedre kendt og accepteret i EU.

4. SMV-GARANTIFACILITETEN

4.1. Indledning

Vanskeligheder med hensyn til adgang til finansiering er en af de største hindringer for SMV'ernes udviklingsmuligheder. Det største problem er, at bankerne er tilbageholdende med at yde lån til virksomheder, medmindre de kan stille sikkerhed for lånet, hvilket SMV'erne i mange tilfælde ikke kan. Situationen er især vanskelig for nyetablerede virksomheder, som ikke kan fremvise solide resultater. De er ofte ude af stand til at skaffe den finansiering, der er nødvendig for at få virksomheden til at blomstre, og det kan i høj grad hæmme deres evne til at ekspandere og klare sig på verdensmarkederne. Muligheden for at stille den fornødne garanti kan således have stor betydning for disse virksomheders adgang til finansiering.

I mange EU-lande har man lånegarantiordninger, der påviseligt har en positiv indvirkning på SMV'erne og på beskæftigelsen i disse virksomheder. De anses generelt for at være mere effektive end rentetilskud.

Formålet med SMV-garantifaciliteten er at stimulere jobskabelsen ved at støtte nyskabende SMV'ers investeringsaktiviteter inden for EU gennem øget adgang til lånefinansiering. Det opnår man ved at styrke kapaciteten af de garantiordninger, der i forvejen findes i medlemslandene, og som vedrører både nye og eksisterende låneporteføljer. Ordningen indebærer højere beløbsgrænser for de finansielle formidlers eksisterende garantiprodukter og giver en bredere gruppe SMV'er adgang til finansiering med henblik på en mere differentieret vifte af investeringer; desuden kan der tilbydes garantistillelse for mere risikobetonede lån.

4.2. Beskrivelse

Faciliteten administreres af Den Europæiske Investeringsfond (EIF) på forvaltningsbasis og dækker tab i forbindelse med garantistillelse. Sådanne tab dækkes op til et på forhånd fastsat beløb, det såkaldte loft. Derfor kan EU-budgettets omkostninger ved faciliteten ikke overstige budgettildelingerne til EIF.

De garantier, der ydes af EIF, er supplerende garantier. Der vil altid være tale om en risikodeling mellem EIF og den finansielle formidler.

Efter et indledende samråd mellem de nationale myndigheder og EIF modtager EIF forslag til finansielle formidlere, foretager en forhåndsudvælgelse og fremsender disse forslag til Kommissionen til godkendelse. De finansielle formidlere udvælges på grundlag af følgende: (a) virkningen for størrelsen og mængden af lån, der stilles til rådighed for SMV'er, (b) virkningen for SMV'ernes adgang til lånefinansiering og (c) virkningen for den risiko, den pågældende finansielle formidler påtager sig ved at yde lån til SMV'er. Der tilstræbes desuden en rimelig geografisk balance i EU som helhed. De finansielle kriterier for, hvilke SMV-lån der kan blive omfattet af garantiordningen, fastsættes individuelt for hver enkelt finansielle formidler. Disse kriterier skal samtidig være i overensstemmelse med de generelle retningslinjer for de garantiordninger, hvori de indgår, idet formålet er at bistå så mange SMV'er som muligt.

Endelig satses der med SMV-garantifaciliteten også kraftigt på långivning til finansiering af SMV'ernes immaterielle aktiver. Virksomheder med under 100 ansatte har fortrinsstilling.

Virksomheder kan ansøge en af de udvalgte finansielle formidlere om at stille garanti.

4.3. Kronologisk oversigt

19. maj 1998: Rådets afgørelse.

24. juli 1998: Undertegnelse af forvaltningsaftalen med EIF.

1. oktober 1998: Offentliggørelse i De Europæiske Fællesskabers Tidende af meddelelsen om facilitetens iværksættelse.

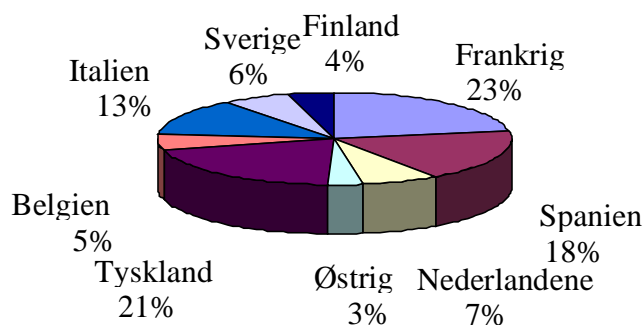
20. november 1998: Den første finansielle formidler godkendes.

14. december 1998: Den første kontrakt undertegnes mellem EIF og en finansiell formidler.

4.4. De første resultater

4.4.1. Finansielle formidlere

Kommissionens tjenestegrene har i perioden fra 1998 og indtil nu godkendt forpligtelser over for femten finansielle formidlere, der er udvalgt af EIF, for et samlet beløb på op til 90 mio. EUR. Nedenstående diagram viser, hvordan de godkendte beløb er fordelt mellem finansielle formidlere fra forskellige lande :



EIF har undertegnet kontrakter med alle femten finansielle formidlere og er dermed oppe på en maksimal garantiportefølje under denne facilitet på 1 238 mio. EUR. Bilag 3 indeholder en detaljeret fortegnelse over finansielle formidlere.

4.4.2. Modtager-SMV'er

Pr. 30. september 1999, som er det seneste tidspunkt, frem til hvilket der på nuværende tidspunkt foreligger indberetninger fra finansielle formidlere til EIF, havde i alt 7 223 SMV'er modtaget garantier under denne facilitet. Af disse er i alt 3 472 nyetablerede SMV'er, der er oprettet i perioden fra 1998 til 1999.

Fordelingen med hensyn til antallet af ansatte i disse SMV'er er følgende:

SMV'er med $0 \leq 10$ ansatte	SMV'er med $11 \leq 50$ ansatte	SMV'er med $51 \leq 100$ ansatte	I alt
6 727	430	66	7 223

4.5. Budgetmæssige oplysninger

Budgetpost B5-510

År	1998	1999	2000	I alt
Budgetforpligtelser (mio. EUR)	50	59	59*	168

* endnu ikke forpligtet

4.6. Informations- og PR-aktiviteter

Ud over den meddelelse, der er offentliggjort i EFT, har EIF udgivet brochurer om SMV-garantifaciliteten på alle 11 EU-sprog. Desuden har EIF ladet relevant information om faciliteten indgå i sit eget markedsføringsmateriale og informerer ligeledes om faciliteten i særskilte afsnit på sit websted (www.eif.org).

4.7. Forventede beskæftigelsesmæssige virkninger

De 7 223 SMV'er, der hidtil har haft fordel af SMV-garantifaciliteten, har oplyst, at de har i alt 32 869 ansatte. Selv på dette tidlige stadium er de berørte virksomheder forpligtet til at komme med et skøn over, hvor mange job der kan forventes oprettet inden for den nærmeste fremtid. På grundlag af disse oplysninger forventes de pågældende SMV'er et år efter låneaftalens undertegnelse at beskæftige i alt 34 319 ansatte, dvs. en stigning på 1 450. Tallet forventes at stige til 36 988 ansatte efter endnu et år svarende til yderligere en stigning på 2 669. Det er ensbetydende med en samlet stigning på 13% i løbet af to år.

4.8. Perspektiver

EIF har siden forvaltningsaftalens undertegnelse og i overensstemmelse med Rådets afgørelse taget kontakt med de nationale myndigheder i medlemslandene for at rådføre sig med disse om valget af finansielle formidlere. Ud over de femten finansielle formidlere, der allerede er godkendt, føres der i øjeblikket forhandlinger med fire andre finansielle formidlere, og der er taget foreløbig kontakt med yderligere otte andre. EIF forventer, at der i sidste ende vil være i alt 27 godkendte finansielle formidlere fra alle 15 medlemslande.

På basis af indberetningerne fra de finansielle formidlere (frem til 30. september 1999) forventes det, at over 14 000 SMV'er vil have modtaget garantier gennem SMV-garantifaciliteten ved udgangen af 1999

BILAG

BILAG 1:ETF-IVÆRKSÆTTERFACILITETEN

Følgende oplysninger vedrører de syv fonde, hvortil der er bevilget støtte i perioden frem til 31. december 1999.

1. Rhône-Alpes PME (Frankrig)

Rhône-Alpes PME er en fond med hjemsted i Lyon, som er etableret med det formål at investere i nyetablerede SMV'er i regionen Rhône-Alpes. Fonden har skaffet en samlet kapital på 22,9 mio. EUR, hvoraf det maksimale bidrag fra EIF udgør 3,8 mio. EUR (17%). Fonden skal virke i ti år, hvorefter den eventuelt vil kunne forlænges i yderligere to år.

Typiske målvirksomheder for denne fond vil være to til tre år gamle SMV'er, og investeringerne vil normalt være af en størrelsesorden på mellem 0,2 og 0,5 mio. EUR.

Den virksomhed, der leder fonden, er en del af Siparex-gruppen, som har tyve års erfaring i fondsledelse. Det team, der er involveret i det foreliggende projekt, er nyt og forholdsvis uerfarent, men kan trække på mere erfarne folk i Siparex-gruppen.

2. Quantum Healthcare Fund (Det Forenede Kongerige)

Quantum Healthcare Fund er en ny fond, der er oprettet med det formål at finansiere oprettelses- og opstartfasen i virksomheder på bioteknologi- og sundhedsområdet i Det Forenede Kongerige og resten af Europa.

Fonden har foreløbig tilvejebragt ca. 19,3 mio. EUR, og målet er at nå op på 31,2 mio. EUR, der skal investeres i 10-15 virksomheder over en periode på 4-5 år med gennemsnitligt 1,5 - 3 mio. EUR pr. investering. EIF har foreløbig bevilget ca. 4,8 mio. EUR i støtte med mulighed for en forhøjelse op til 7,8 mio. EUR.

Selv om initiativtageren ikke tidligere selv har forvaltet en fond, er der tale om en særdeles erfaren og succesrig iværksætter, der kan fremvise imponerende resultater i bioteknologisektoren. Ud over den finansielle støtte til de virksomheder, der investeres i, kan den pågældende sammen med resten af ledelsesgruppen bistå med at planlægge virksomhedernes strategiske udvikling.

3. Wellington Partners (Tyskland)

Wellington Partners er en venturekapitalfond med hjemsted i München, som har specialiseret sig i at investere i opstartfasen i virksomheder, som primært beskæftiger sig med sundhedsområdet, bioteknologi, telekommunikation, software og multimedia. Fonden koncentrerer størsteparten af sine investeringer i virksomheder i de sydtyske delstater.

Fonden råder over 35,8 mio. EUR, hvoraf EIF har bidraget med ca. 7,8 mio. EUR eller 21%. Fonden tilstræber at etablere en investeringsportefølje i 15-20 virksomheder, hvis produkter enten befinder sig i starten af en teknologisk udviklingsfase eller på markedsføringsstadiet. Den enkelte investering kan ikke overstige 10% af fondens samlede kapital.

Der bliver typisk tale om mindretalsinvesteringer på mellem 0,1 og 3 mio. EUR, der investeres i flere omgange.

Selv om ledelsesgruppen har en vis erfaring med venturekapital, er dette den første fond, de opretter. De har flere kontakter med en række forskningscentre for at sætte fonden i stand til at øge transaktionsniveauet inden for højteknologi.

4. Natexis Ventech (Frankrig)

Natexis Ventech er en fond, der først og fremmest finansierer virksomheder i Frankrig, men også i resten af Europa. Fonden forvaltes af Natexis Ventech S.A., som er et datterselskab af Financière Natexis. Fonden har skaffet 42,7 mio. EUR, hvoraf EIF har indgået forpligtelser for ca. 9,7 mio. EUR.

Natexis Ventech har til hensigt at samle en portefølje på 30 til 35 investeringer i forholdsvis nyetablerede virksomheder inden for teknologi (75% inden for informationsteknologi og 25% inden for biovidenskab, bioteknologi og sundhedsrelateret anvendt forskning). Fonden ønsker ikke at investere i virksomheder i selve opstartfasen, men vil koncentrere sig om mulighederne på det umiddelbart efterfølgende stadium.

Ledelsesgruppen tæller flere personer med en baggrund inden for venturekapitalfinansiering, mens andre har erfaring fra industrien.

5. Aboa Venture II (Finland)

Aboa Venture II er en regional fond med hjemsted i Turku-området i det vestlige Finland og med speciale i teknologiinvesteringer.

Fonden har skaffet 8,8 mio. EUR, hvoraf EIF har bidraget med 23% eller 2,0 mio. EUR. Fonden skal virke i ti år, hvorefter der er mulighed for en yderligere forlængelse på to år. Aboa Venture sigter på at investere i ca. 20 forholdsvis nyetablerede virksomheder inden for elektronik, bioteknologi og biovidenskab.

Ledelsen har erfaring fra tidligere med at forvalte regionale fonde og har tætte forbindelser til forsknings- og udviklingscentre i regionen.

6. Seeft Capital (Frankrig)

Denne fond investerer i franske virksomheder i softwaresektoren, som er i enten oprettelses- eller opstartfasen. Fonden råder over 18,8 mio. EUR og skal virke i otte år, hvorefter den eventuelt kan forlænges i yderligere to år. EIF har bidraget med 22% af kapitalen svarende til 4,1 mio. EUR.

Fonden tilstræber at samle en portefølje på 20 til 30 virksomheder, som udvikler og sælger softwarepakker til erhvervsvirksomheder, private og serviceforetagender med

henblik på elektronisk handel, Internet, Intranet, uddannelsessoftware og spil samt produkter til nichemarkeder.

Ledelsesgruppen, som har stor erfaring inden for softwareindustrien, har planer om at bistå porteføljevirksohederne med produktudviklingen og afsætningen.

7. InnovationsKapital 2 Partners (Sverige)

InnovationsKapital 2 er en svensk venturekapitalfond med en kapital på 40,9 mio., hvortil EIF har bidraget med 15%, dvs. 6,1 mio. EUR. Fonden skal løbe i ti år, hvorefter den kan forelænges i yderligere to år.

Fonden sigter mod at investere i 20-25 nyetablerede virksomheder i Norden inden for informationsteknologi og sundhed.

Ledelsen har erfaring med venturekapital og har tætte forbindelser til videnskabelige kredse i Chalmers, Linköping og Lund.

.

BILAG 2:JEV

Nedenstående tabeller er en statistisk oversigt over JEV-programmet pr. 31. december 1999.

Finansielle formidlere

ØSTRIG BANK AUSTRIA AG BÜRGEN FÖRDERUNGSBANK CREDITANSTALT AG ERSTE BANK FGG - FINANZIERUNGSGARANTIE-GESELLSCHAFT INVEST KREDIT ÖSTERREICHISCHE VOLKSBANKEN (ÖVAG) RAIFFEISEN ZENTRALBANK ÖSTERREICH AG	ITALIEN BANCA COMMERCIALE ITALIANA BANCA DI ROMA BANCA NAZIONALE DEL LAVORO BANCA POPOLARE ASOLO E MONTEBELLUNA BANCA POPOLARE DI BERGAMO - CREDITO VARESINO BANCA POPOLARE DI NOVARA BANCA POPOLARE DI VICENZA BANCA POPOLARE DI VERONA - BANCO S. GEMINIANO E S. PROSPERO BANCO AMBROSIANO VENETO CASSA DI RISPARMIO DELLE PROVINCE LOMBARDE (CARIPLO) CENTROBANCA CONSORZIO BANCHE POPOLARI EMILIA ROMAGNA MARCHE BANCA POPOLARE DI MILANO FINLOMBARDA MEDIOCREDITO CENTRALE MONTE DEI PASCHI DI SIENA SANPAOLO IMI FRIULIA SPA UNICREDITO ITALIANO GEPAFIN SVI LOMBARDIA SPA
BELGIEN BANQUE BRUXELLES LAMBERT/BANK BRUSSEL LAMBERT FORTIS BANK SA/NV KBC BANK N.V. SB/BMI SOFICATRA	LUXEMBOURG BANQUE ET CAISSE D'EPARGNE DE L'ETAT BANQUE INTERNATIONALE A LUXEMBOURG EUREFI
DANMARK MIDTBANK SYDBANK A/S	NEDERLANDENE FORTIS BANK NEDERLAND NV
FINLAND FINNVERA	NORGE SND
FRANKRIG BANQUE DE BRETAGNE BANQUE DU DEVELOPPEMENT DES PME CDC-PARTICIPATIONS CAISSE NATIONALE DE CREDIT AGRICOLE CREDIT LYONNAIS BANQUE NATIONALE DE PARIS G.E.I.E. EUROSUD CAPITAL GROUPE BANQUES POPULAIRES NATEXIS BANQUE UNION EUROPEENNE DE CIC	PORTUGAL CAIXA GERAL DE DEPOSITOS BANCO BPI
TYSKI.AND DEUTSCHE AUSGLEICHSBANK INVESTITIONSBANK BERLIN LANDESFÖRDERINSTITUT MECKLENBURG-VORPOMMERN NIEDERSÄCHSISCHE LANDESTREUHANDSTELLE DEUTSCHE BANK EUROPA BANK AG INVESTITIONSBANK NRW (Zentralbereich der WestLB) INVESTITIONSBANK SCHLESWIG-HOLSTEIN KREDITANSTALT FÜR WIEDERAUFBAU SÄCHSISCHE AUFBAUBANK	SPANIEN ARGENTARIA BANCO COOPERATIVO ESPANOL BANCO SANTANDER CENTRAL HISPANO CAJA DE AHORROS DEL MEDITERRANEO (C.A.M.) COFIDES (Comp. Esp. de Fin. Desarrollo) EL MONTE - CAJA DE HUELVA Y SEVILLA BANCO DE VALENCIA BANCO SABADELL CAJA MADRID LA CAIXA CECA SA NOSTRA-CAIXA DE BALEARES
GRÆKENLAND AGROTIKI - AGRICULTURAL BANK OF GREECE S.A. ETBA - HELLENIC INDUSTRIAL DEVELOPMENT BANK	SVERIGE ALMI BUSINESS PARTNER
IRLAND BANK OF IRELAND	DET FORENEDE KONGERIGE ROYAL BANK OF SCOTLAND Plc GREATER LONDON ENTERPRISE Ltd YORKSHIRE ENTERPRISE LIMITED

Godkendte joint venture-projekter fordelt på sektorer:

Sektor	Antal projekter
Service/forretningsaktiviteter	24
Fremstillingsindustri	17
Transport	7
Engros- og detailsalg	5
I ALT	53

Projekternes fordeling på lande (hvor der skal etableres et joint venture):

Land	Antal projekter
Frankrig	10
Spanien	9
Belgien	7
Italien	7
Portugal	5
Danmark	3
Tyskland	3
Nederlandene	3
Det Forenede Kongerige	2
Finland	1
Irland	1
Luxembourg	1
Sverige	1
I ALT	53

Den geografiske placering af SMV'er, der deltager i godkendte joint venture-projekter:

Land	Antal SMV'er
Frankrig	22
Det Forenede Kongerige	16
Belgien	14
Spanien	13
Italien	11
Tyskland	11
Portugal	8
Danmark	7
Nederlandene	6
Sverige	3
Østrig	1
Finland	1
Irland	1
Luxembourg	1
I ALT	115

Størrelsen af de SMV'er, der deltager i godkendte joint venture-projekter:

Antal ansatte	Antal SMV'er
Under 10	48
10 – 49	46
50 – 249	21
I ALT	115

Forventet antal nye arbejdspladser i forbindelse med godkendte joint venture-projekter (ifølge ansøgernes egne oplysninger) :

Antal forventede nye arbejdspladser (nye ansatte)	Antal projekter
Under 10	26
10 – 49	25
50 – 99	1
100 og derover	1
I ALT	53

Det samlede antal nye arbejdspladser, der forventes oprettet med de 53 joint venture-projekter, der var godkendt pr. 31. december 1999, er 788, hvilket svarer til gennemsnitligt 15 job pr. projekt.

Forventede investeringer i godkendte joint venture-projekter (ifølge ansøgernes egne oplysninger):

Forventede investeringer	Antal projekter
Under 100 000 EUR	8
100 - 499 000 EUR	20
500 - 999 000 EUR	16
1 000 000 EUR og derover	9
I ALT	53

Ifølge ansøgernes egne oplysninger skulle de forventede investeringer i de 53 joint venture-projekter, der var godkendt pr. 31. december 1999, beløbe sig til tæt ved 41,5 mio. EUR, dvs. gennemsnitligt knap 780 000 EUR pr. projekt.

JEV-projekter

A. Joint venture-projekter

For at give et indtryk af joint venture-aktiviteterne gives der i det følgende en oversigt over nogle af de godkendte og iværksatte joint venture-projekter.

1. ITALIEN – DET FORENEDE KONGERIGE

En italiensk virksomhed opretter et joint venture sammen med en britisk virksomhed inden for virtual reality-computersystemer. Dette joint venture tager sigte på at fremstille virtual reality-simulatorer til scootere. Den italienske virksomhed er i softwareservicebranchen, medens den britiske virksomhed leverer PC-baseret virtual reality-software.

2. FRANKRIG – BELGIEN

En fransk virksomhed opretter et joint venture sammen med en belgisk virksomhed med det formål at sælge værktøj til håndværkere. Den franske partner er specialiseret i fremstilling og distribution af værktøj til håndværkere, medens den belgiske virksomhed beskæftiger sig med virksomheds- og forretningsrådgivning.

3. TYSKLAND – FRANKRIG

En tysk virksomhed opretter et joint venture sammen med en fransk virksomhed for at etablere en produktionsfacilitet for stanseværktøjer til fremstilling af selvklæbende mærkater. Det er planen, at anlægget skal placeres i den franske partners virksomhed. Begge virksomheder fremstiller og sælger selvklæbende mærkater. Tanken om at oprette et joint venture opstod som resultat af tidligere succesrige samarbejdsprojekter.

4. SPANIEN – ØSTRIG

En spansk virksomhed ønsker at oprette et joint venture sammen med en østrigsk virksomhed for at udvikle et roll on/roll off-trafiksystem fra Barcelona til Melleløsten.

5. FRANKRIG – ITALIEN

En fransk virksomhed opretter et joint venture sammen med en italiensk virksomhed for at fremstille og sælge hængsler til virksomheder i byggesektoren (vinduer, døre, rammer og porte). Det pågældende joint venture skal placeres i Italien. Den franske partner er specialiseret i fremstilling af hængsler, mens den italienske partner beskæftiger sig med byggematerialer.

6. FRANKRIG – TYSKLAND

En fransk virksomhed opretter et joint venture sammen med en tysk virksomhed for at fremstille bionedbrydelige produkter og bioforbrændingsmateriale. Den franske partner er specialiseret i salg af maskiner til den kemiske industri og sælger også bionedbrydelige produkter og bioforbrændingsprodukter. Den tyske partner beskæftiger sig med ingeniørvirksomhed og rådgivning i forbindelse med affaldsforvaltning og energiteknologi.

7. DANMARK – SVERIGE

En dansk virksomhed opretter et joint venture sammen med en svensk virksomhed med det formål at tilbyde lagerfaciliteter og logistiktjenester. Den danske partner er en transportvirksomhed, der opererer i Sverige, Norge og Danmark. Den svenske virksomhed er også en transportvirksomhed, som primært har specialiseret sig i vejtransport.

8. FINLAND – DET FORENEDE KONGERIGE

En finsk virksomhed opretter et joint venture sammen med en britisk virksomhed for at udvikle brugen af informationsteknologi inden for international reklame. Den finske partner beskæftiger sig med reklame og marketing, medens den britiske partner arbejder med design og styring af marketingdatabaser og reklame.

9. ITALIEN – TYSKLAND

En italiensk virksomhed opretter et joint venture sammen med en tysk virksomhed i Sachsen for at arbejde med forskning i og udvikling af teknik til fremstilling af krympefilm samt stå for selve fremstillingen. Den italienske partner beskæftiger sig med udvikling og fremstilling af krympefilm, medens den tyske partner fremstiller maskiner og udstyr til forarbejdning af plast og genanvendelse af plastaffald.

10. ITALIEN – NEDERLANDENE

En italiensk virksomhed opretter et joint venture sammen med en nederlandsk virksomhed med henblik på salg af telekommunikationsudstyr og teknisk support. Den italienske partner fremstiller telekommunikationsudstyr, medens den nederlandske partner beskæftiger sig med datakommunikation og kabeltransmissionsprodukter.

11. DANMARK – ITALIEN

En dansk virksomhed opretter et joint venture sammen med en italiensk virksomhed i regionen Emilia-Romagna. Formålet er at oprette en logistik- og forsendelsestjeneste mellem Danmark og Italien, som kan administrere transport til og fra Polen, de baltiske lande og Rusland. Den danske partner beskæftiger sig med transport af kølevarer i Europa, Rusland og de baltiske lande. Den italienske partner er specialiseret i håndtering, opbevaring og distribution af let fordærvelige levnedsmidler.

12. BELGIEN – FRANKRIG

En belgisk virksomhed og en fransk virksomhed opretter et joint venture, som skal tilbyde asfaltarbejde til den offentlige og den private sektor i Frankrig. Den belgiske partner driver en asfaltfabrik, mens den franske partner primært har beskæftiget sig med landbrugssektoren, men også har været aktiv inden for vejbygning og kloakeringssystemer.

13. BELGIEN – FRANKRIG – DANMARK – PORTUGAL

En belgisk virksomhed opretter et joint venture sammen med partnere fra Frankrig, Danmark og Portugal med henblik på at udvikle software til gartneribranchen. Den belgiske partner implementerer generiske løsninger specielt til brug for produktionsplanlægningen på gartnerier. Den franske partner har specialiseret sig i udvikling og installation af administrative brugerprogrammer i gartneribranchen. Den portugisiske partner driver en planteskole for træer og buske. Den danske partner er en landsdækkende organisation, der repræsenterer 800 danske producenter af blomster, planter, frugt og grønt.

B. Informationsarrangementer/ informationsmateriale

Dette afsnit indeholder en oversigt over de første informationsarrangementer og det første informationsmateriale, som er blevet godkendt i forbindelse med JEV. Oplysninger herom blev indsendt i overensstemmelse med Kommissionens meddelelse 1999/C 113/14, som er offentliggjort i EFT, og som vedrører aktioner med henblik på promovning af JEV.

1. SIAM 1999 (Frankrig)
2. Growth Plus Europe 1 (Italien, Tyskland, Østrig)
3. Growth Plus Europe 2 (Belgien, Spanien, Frankrig)
4. National sammenslutning af spanske virksomhedsinnovationscentre (Spanien)
5. SEKA (Grækenland)
6. Informationsmateriale til Almi (JEV FI i Sverige)
7. Institut Catala de Tecnologia (Spanien)
8. Center for erhvervsfremme i Catalonien (Spanien)
9. Handelsekammeret i Nice (Frankrig)
10. Midest (Frankrig)
11. Handelsekammeret i Liège (Belgien)
12. Informationsmateriale til InvestitionsBank Berlin (JEV FI i Tyskland)

BILAG 3:SMV-GARANTIFACILITETEN

EIF har rettet henvendelse til de nationale myndigheder i medlemsstaterne med henblik på valget af finansielle formidlere. I overensstemmelse hermed er de finansielle formidlere i Italien blevet udvalgt på grundlag af en begrænset indkaldelse af interessetilkendegivelser rettet mod regionale garantifonde.

De femten finansielle formidlere, der pr. 31. december 1999 havde undertegnet en kontrakt vedrørende SMV-garantifaciliteten, er følgende :

1. Bürges (Østrig)

Bürges er en offentlig garantiordning med status som bank, der stiller garantier for SMV'er. Banken tilbyder garantiprodukter til alle finansielle institutioner i Østrig. To Bürges-programmer er blevet kombineret med SMV-garantifaciliteten. Det første er et program, der tager sigte på unge iværksættere og yder støtte til nystartede små selvstændige SMV'er og til ejerskifte i sådanne SMV'er i alle sektorer. Det andet er et program, der tager sigte på strukturforbedringer, og som yder støtte til innovative SMV'er. I forbindelse med SMV-garantifaciliteten kan SMV'er, der deltager i disse programmer, tilbydes lempeligere krav om sikkerhedsstillelse eller helt blive fritaget for at skulle stille normal sikkerhed.

Man forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 90,8 mio. EUR på ét år. En udvidelse af aftalen blev godkendt af Kommissionen i december 1999.

2. Fonds de Participation - FdP (Belgien)

FdP er en selvejende offentlig institution, der virker via det nationale bankvæsen efter princippet om fuld gældsoverførsel. Banken har siden januar 1999 ud over sit normale produktudbud i form af ansvarlig lånekapital til SMV'er kunnet tilbyde at stille garanti for resttab for selvstændige SMV'er, der har under 50 ansatte, og som har eksisteret i mindre end fem år. Den årlige omsætning i disse SMV'er må desuden højst være 7 mio. EUR, og deres samlede aktiver må højst udgøre 5 mio. EUR. Dette nye garantiprodukt kan nu dækkes af SMV-garantifaciliteten.

Man forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på amount på 99.16 million EUR i løbet af to år.

3. Finnvera (Finland)

Finnvera tilbyder SMV'er finansiering via lån - enten direkte eller på grundlag af garantier - som bankerne ikke uden videre vil yde på grund af utilstrækkelig sikkerhed. Det er en statsejet institution, som arbejder tæt sammen med alle finske finansielle formidlere.

Inden for faciliteten kan Finnvera tilbyde et nyt garantiprodukt, der henvender sig til SMV'er med mindre end 100 ansatte, herunder nyetablerede virksomheder og virksomheder inden for servicesektoren. Alle disse SMV'er skal have et jobskabespotentiale, ligesom de udbudte produkter skal have et innovationselement. Lånerne tilbydes garantier til omkostninger, som er lavere end de gængse risikopræmier for tilsvarende produkter.

Man forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 229 mio. EUR i løbet af to et kvart år.

4. Sofaris (Frankrig)

Sofaris er en national garantiinstitution, der forvalter flere garantifonde for SMV'er. Den opererer gennem et omfattende net af banker i Frankrig.

Inden for faciliteten skal Sofaris yde garantier for investeringslån, ejerskiftelån og lån til nyetableringer. De SMV'er, som kan komme i betragtning, er mikrovirksomheder med op til 10 ansatte. Sofaris skønner, at 20 000-25 000 mikrovirksomheder vil kunne opnå finansiering gennem faciliteten.

Man forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 740 mio. EUR i løbet af to år.

5. Deutsche Ausgleichsbank – DtA (Tyskland)

DtA er en statsejet specialiseret udviklingsbank, der yder langfristede lån til lav rente, primært til helt nyoprettede virksomheder og unge virksomheder, der ønsker at ekspandere. DtA yder desuden lån til miljøbeskyttelsesprogrammer. Låneaktiviteterne kanaliseres normalt via forretningsbanker, sparekasser og andelsbanker i Tyskland. DtA yder ikke direkte lån til SMV'er.

SMV-garantifaciliteten er kombineret med et nyt mikrolåneprogram, som DtA tilbyder, og som kan tilbyde små nyoprettede virksomheder lån af en størrelsesorden på op til 50 000 EUR med ti års løbetid og til nedsat rente. Formålet er primært at bistå kvindelige iværksættere og ledige. Sideløbende hermed tilbyder DtA banker særligt gunstige betingelser for at tilskynde dem til at gå ind på dette markedssegment. Der hæftes kun i begrænset omfang for lån, der ydes i forbindelse med dette program, således at banker også vil være indstillet på at yde lån til SMV'er, som de under normale omstændigheder ville betragte som stærkt risikobetonede.

Banken forventer at kunne nå op på en maksimal garantiportefølje på 338,4 mio. EUR over seks år.

6. Confidi Padova (Italien)

Confidi Padova er en gensidig garantifond med hjemsted i Padova (regionen Veneto). Den blev forhåndsudvalgt efter en begrænset indkaldelse af interessetilkendegivelser fra regionale garantifonde i Italien. Fonden stiller kun garantier for sine egne medlemmer, som er 1 176 SMV'er i regionen. Fonden har dog til hensigt at udvide sine vedtægter og begynde at virke som medgarant for andre erhvervsgarantifonde (Confidi).

Den valgte garantiportefølje består af lån, der ydes for at støtte udviklingen af en virksomhed. Der kan tilbydes garanti for alle investeringslån og leasingtransaktioner med en løbetid på mindst tre år. Fonden tilbyder bl.a. et produkt, hvor garantibeløbet er afhængigt af, hvor mange nye medarbejdere der ansættes i den pågældende SMV i tilknytning til en investeringsplan. I forbindelse med SMV-garantifaciliteten vil fonden kunne tilbyde højere garantidækning med lavere omkostninger for virksomhederne.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 68,8 mio. EUR over to år.

7. Artigiancredito Toscano (Italien)

Artigiancredito Toscano er en regional gensidig garantifond med hjemsted i Firenze. Dens hovedformål er at forbedre håndværksvirksomheders (SMV'ers) finansieringsmuligheder ved at yde kontragantier til sine medlemmer, som er 19 lokale håndværksgarantifonde.

Disse 19 fonde repræsenterer godt 44 000 håndværksvirksomheder eller 41% af det samlede antal håndværksvirksomheder i regionen. I 1998 var ifølge Unioncamere Toscana næsten 95% af alle håndværksvirksomheder i regionen mikrovirksomheder med mindre end 10 ansatte.

Inden for faciliteten kan der tilbydes garantier for mellem- og langfristede investeringslån med en løbetid på mindst 3 år. Heri vil være inkluderet særlige programmer for nyetableringer og kvindelige iværksættere.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 140 mio. EUR over to et kvart år.

8. Unionfidi Piemonte (Italien)

Unionfidi Piemonte er en industriel gensidig garantifond med hjemsted i Torino (regionen Piemonte). Fonden stiller kun garantier for sine medlemmer, som består af 3 606 SMV'er i regionen.

Fonden kan tilbyde flere interessante garantiprodukter, f.eks. garantier for lån til forsknings- og udviklingsprojekter og teknologisk innovation. Den har desuden for nylig introduceret en ordning med henblik på at skabe øget beskæftigelse. I forbindelse med SMV-garantifaciliteten vil fonden kunne tilbyde større garantidækning med lavere omkostninger for SMV'er.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 103,3 mio. EUR over to år.

9. Federfidi Lombardia (Italien)

Federfidi Lombardia er en regional gensidig garantifond med hjemsted i Milano. Den yder direkte garantier til SMV'er inden for industrien og kontragantier til sine Confidimemmer.

Ydelse af lån med en løbetid på mindst 3 år vil kunne komme i betragtning inden for faciliteten ud fra følgende kriterier: investeringsfinansiering (både materielle og immaterielle aktiver, F&U), jobskabelse og struktureret finansiering. Den udvalgte portefølje understreger jobskabespotentialet hos SMV'er med mindre end 100 ansatte. Ifølge Inps (Istituto Nazionale della Previdenza Sociale) har 99% af SMV'erne i Lombardia mindre end 100 ansatte.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 93 mio. EUR over to et kvart år.

10. Artigiancredit Emilia Romagna (Italien)

Artigiancredit Emilia Romagna er en regional gensidig garantifond med hjemsted i Bologna. Dens hovedformål er at forbedre håndværksvirksomheders (SMV'ers) finansieringsmuligheder ved at yde kontragarantier til sine medlemmer, som er 23 lokale håndværksgarantifonde (Confidi) i regionen.

Fondens garantiportefølje inden for faciliteten vil omfatte garantier for investeringslån og leasingtransaktioner med en løbetid på mindst tre år. Der vil blive lagt særlig vægt på lån til nyetableringer, jobskabelse og investering i immaterielle aktiver, teknologiinnovation, miljø og sikkerhed.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 135 mio. EUR over to et kvart år.

11. Artigiancredit Lombardia (Italien)

Artigiancredit Lombardia er en regional gensidig garantifond med hjemsted i Milano. Det yder kun kontragarantier til sine medlemmer, som er 35 håndværksgarantifonde i Lombardia-regionen.

Den kan tilbyde flere interessante garantiprodukter, blandt hvilke nogle specifikt tag sigte på jobskabelse. Alle mellemfristede garantier vedrørende investeringsfinansiering og/eller jobskabelse med en løbetid på mindst tre år vil komme i betragtning i forbindelse med faciliteten. Alle SMV'er med mindre end 100 ansatte vil kunne komme i betragtning inden for faciliteten.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 112,5 mio. EUR over to et kvart år.

12. Confidi Sardegna (Italien)

Confidi Sardegna er en regional gensidig garantifond med hjemsted i Cagliari, Sardinien. Det yder kun garantier til sine SMV-medlemmer i regionen.

Fondens portefølje i forbindelse med faciliteten vil omfatte garantier for lån med en løbetid på mindst tre år. Formål: nyetableringer, jobskabelse, investering og leasing. Eftersom mikrovirksomhederne på Sardinien har en relativ svag finansiel struktur, og eftersom regionen falder ind under mål nr. 1, blev lån til gældskonsolidering også inkluderet i porteføljen.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 100 mio. EUR over to et kvart år.

13. BBMKB (Nederlandene)

SMV-kreditgarantiordningen (BBMKB-ordningen) er en offentlig garantiordning på landsplan, som forvaltes af Økonomiministeriet i Nederlandene. Ordningen yder finansiel bistand til etablerede SMV'er med højst 100 ansatte samt SMV'er i opstartfasen. Der tilbydes desuden særlige garantier til innovative SMV'er.

I forbindelse med SMV-garantifaciliteten finansierer BBMKB låneoperationer for mellem 68 000 og 680 000 EUR med en maksimal løbetid på seks år. Bankerne forlanger ikke sikkerhedsstillelse for lån, der garanteres af BBMKB. Denne portefølje blev valgt for at sikre en alsidig porteføljefordeling

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 375 mio. EUR over tre år.

14. Cersa (Spanien)

Cersa er en national garantiinstitution, som støtter gensidige garantifonde - Sociudades de Garantia Reciproca (SGRs) - i Spanien efter princippet om fuld uddelegeret godkendelse. Det lægger særlig vægt på at støtte SMV'er ved at garantere deres låneaktiviteter.

Cersa tilbyder kontragarantier for alle SGR-garantier for finansiering af nye investeringer til fordel for SMV'er med højst 100 ansatte. Dette repræsenterer 95% of Cersas investeringsportefølje med SMV'er, som i gennemsnit har 13 ansatte. Finansiering af nyetableringer kan også komme i betragtning.

Fonden forventer at nå op på en maksimal garantiportefølje på 574 mio. EUR over tre år.

15. Almi Företagspartner (Sverige)

Almi er en udviklingsbank, som yder lån til SMV'er med vækst- og jobskabelsespotentialer. I et begrænset omfang tilbyder det også garantier for SMV'er. Normalt er Almis finansieringsvirksomhed forbundet med stor risiko og supplerer derfor normale banklån.

Porteføljen vil komme til at omfatte lån til finansiering af driftskapital, investeringer i maskiner, markeds- eller produktudvikling, vækstlån (SMV'er med et klart vækstpotentiale), etableringslån og lån til kvindelige iværksættere. Alle SMV'er med højst 100 ansatte vil kunne komme i betragtning.

Fonden forventer at nå op på en maksimal låneportefølje på 227,5 mio. EUR over tre år.