



ERHVERVS- OG
VÆKSTMINISTEREN

29. november 2012

Besvarelse af spørgsmål 19 til L 41 stillet af Erhvervs-, Vækst- og Eksportudvalget den 14. november 2012 efter ønske fra Ole Birk Olesen (LA).

ERHVERVS- OG
VÆKSTMINISTERIET
Slotsholmsgade 10-12
1216 København K

Spørgsmål:

Hvad er ministerens syn på, at en lang række lignende, vanskelige og afgørende vurderinger ofte vil gøre sig gældende i konkurrencesager, f.eks. når det skal vurderes, hvordan et samarbejde mellem konkurrenter skal kvalificeres? Er der f.eks. hovedsageligt tale om et ”produktionssamarbejde” mellem konkurrenter med lovligt fælles salg og prissætning, eller er der hovedsageligt tale om et fælles salgssamarbejde med den konsekvens at fælles prissætning vil være ulovlig?

Tlf. 33 92 33 50
Fax 33 12 37 78
CVR-nr 10 09 24 85
evm@evm.dk
www.evm.dk

Svar:

Som jeg har anført i min besvarelse af spørgsmål 8, indgår det i vurderingen af konkurrenters fælles anvendelse af et produktionsanlæg, om formålet hermed reelt er at begrænse aftaledeltagernes produktion eller salg i form af f.eks. kvoter for derigennem at opretholde et ensartet højt prisniveau. Hvis det er tilfældet, vil der kunne være tale om en kartelaftale.

Som jeg endvidere har anført i mine besvarelser af spørgsmål 9 og 10, indgår det i vurderingen af konkurrenters fælles salgssamarbejde, om samarbejdet reelt er et middel til f.eks. at fastsætte ens salgspriser, begrænse udbuddet for derigennem at sikre et højt prisniveau eller opdele markederne, herunder kunder, mellem deltagerne.