

# Brexit og de fremtidige relationer til UK

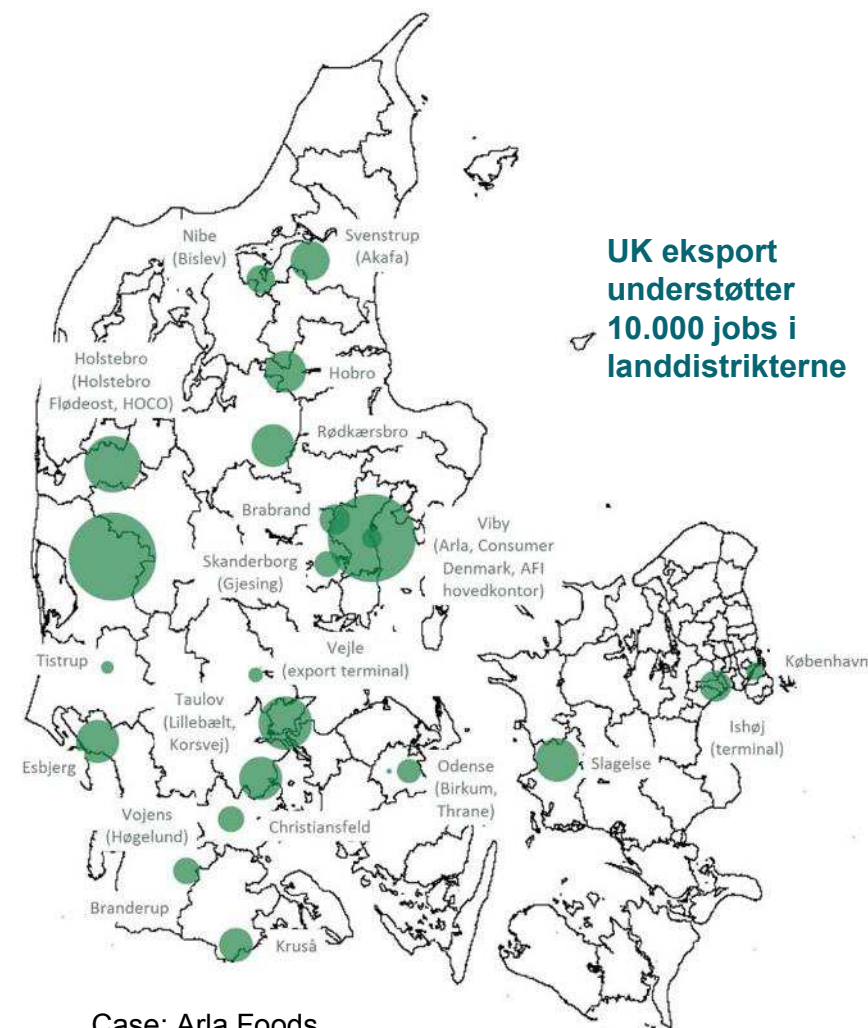
Foretræde for Folketingets Europaudvalg  
30. oktober 2020

Noget af det bedste i verden



# UK – et afgørende marked og en vigtig partner

- Et nærmarked med eksport for mere end 12 mia. kr./år fra fødevareklyngen
- Et højværdimarked med præference for danske fødevarer – og for bæredygtighed, dyrevelfærd og kvalitet
- Meget veletablerede forsyningskæder
- Store investeringer i den britiske fødevarerektor
- En nær partner og allieret – politisk og økonomisk
- Stor betydning for produktion og beskæftigelse i landdistrikter



# POST-BREXIT PERSPEKTIVER FOR DEN EUROPÆISKE MEJERISEKTOR

**Peter Giørtz-Carlsen**

*EVP, Vicekoncerndirektør*

*Arla Foods*

30. oktober 2020

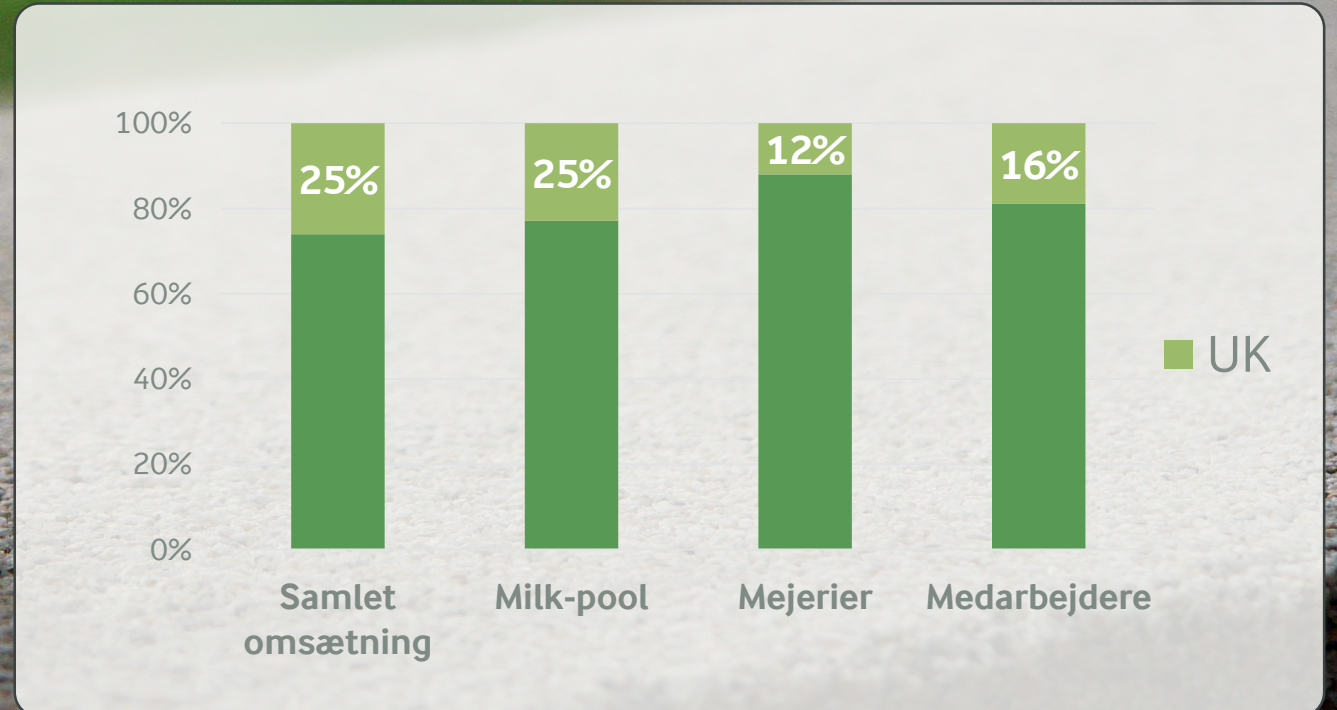
Foretræde for EuropaUdvalget,

Christiansborg



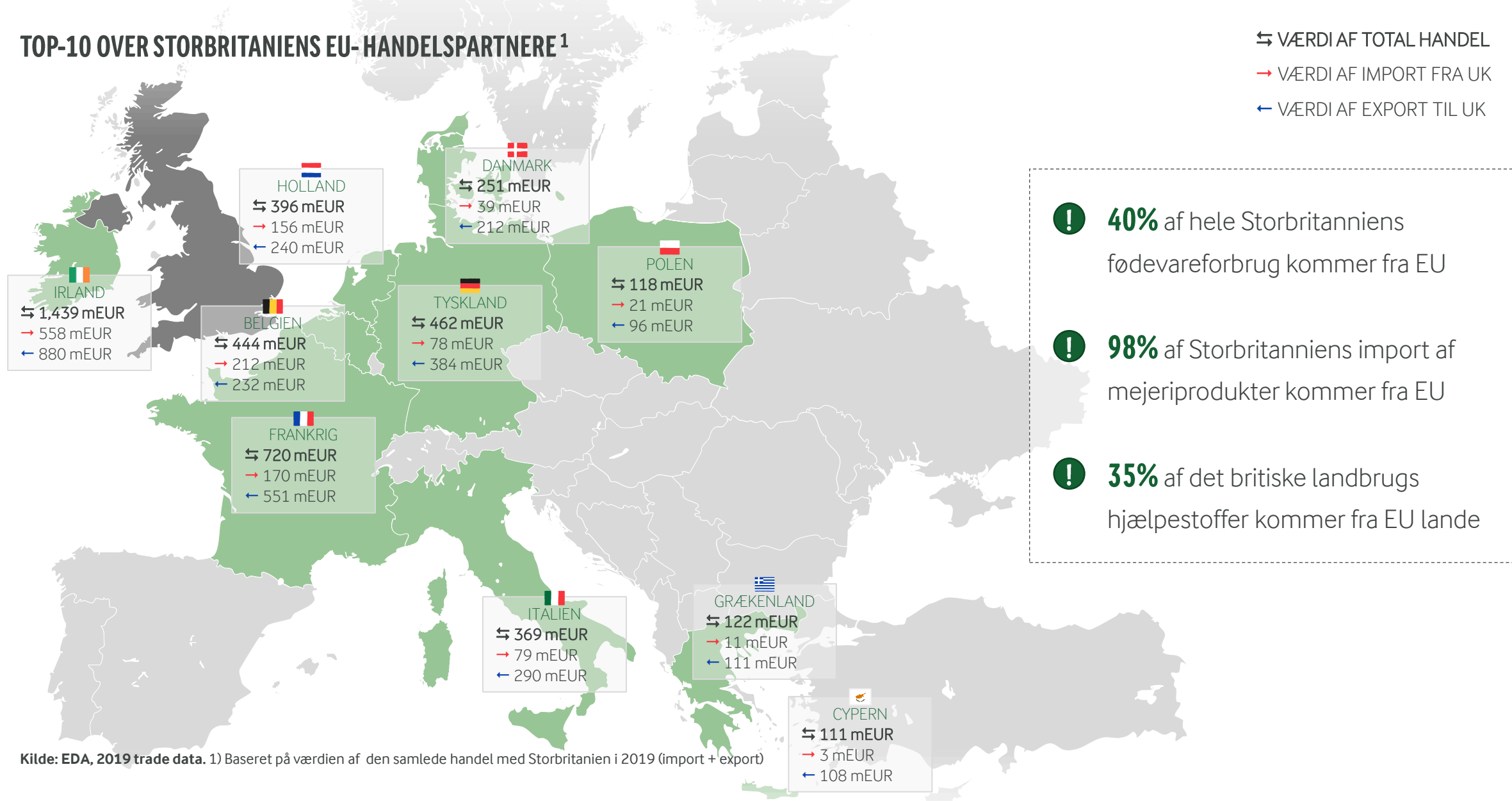


# STORBRIANNIEN ER ARLAS STØRSTE ENKELTMARKED



# EU'S MEJERISEKTORER ER TÆT FORBUNDNE

## TOP-10 OVER STORBRIANNIENS EU-HANDELSPARTNERE 1



Kilde: EDA, 2019 trade data. 1) Baseret på værdien af den samlede handel med Storbritannien i 2019 (import + export)

# NY ANALYSE BELYSER OMFATTENDE POST-BREXIT KONSEKVENSER FOR FØDEVARESEKTOREN

## IMPACT OF BREXIT ON UK DAIRY SECTOR

London School of Economics, Jul. 2018



- Forsinkelser ved grænserne
- Mangel på veterinærer og faguddannet personale
- Øgede omkostninger for aktører i hele værdikæden

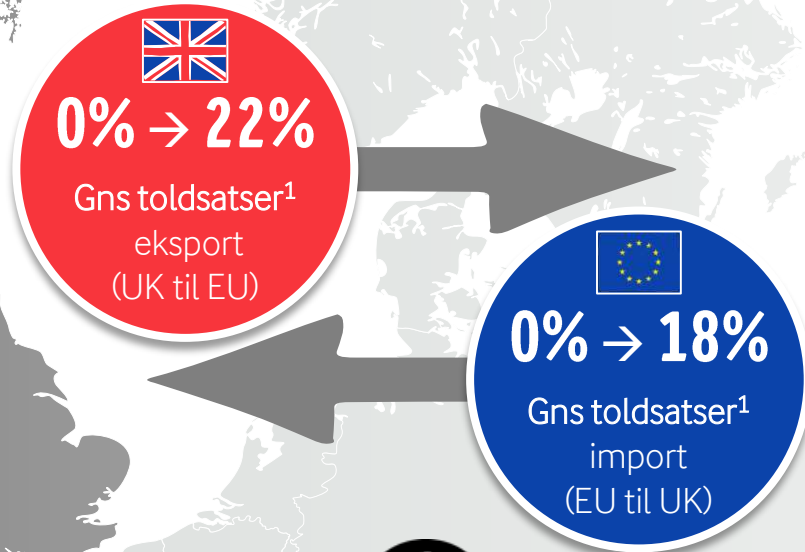
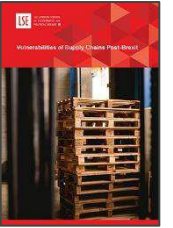
## SUPL. CHAIN VULNERABILITIES POST-BREXIT

London School of Economics, Sep. 2020



- Fødevaresektoren i Storbritanien og EU er dybt integrerede
- Pris **inflation** i både UK og EU
- Stor nedgang i handel og -varestrømme mellem EU-UK

# ØGEDE TOLDSATSER VIL RAMME FØDE- OG DRIKKEVARESEKTOREN HÅRDT VED ET NO-DEAL



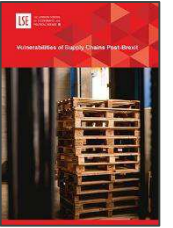
**MEJERI toldsats**

**FRA EU TIL UK**

Kategori	Gns. tariffs <sup>1</sup>
Mælk & Fløde	44%
Ost	40%
Smør	40%
Yoghurt	18%
Flødeost	8%

- ! Føde- og drikkevaresektoren er EU's største forarbejdningsindustri. Sektoren genererer en årlig omsætning på €1.2 trilliard og en værditilvækst på €236 mia.
- ! Gns toldsats for føde- og drikkevaresektoren fra UK > EU er **4x større** end alle øvrige sektorer
- ! Fra EU > UK er den gns toldsats for føde- og drikkevaresektoren over **6x større** end alle øvrige sektorer
- ! Omkostninger ifb told- og handelshindringer vil blive **overvæltet forbrugerpriserne** og medføre prisstigninger på 13 -28 %

# UANSET AFTALE VIL ØGET FRIKTION OG HANDELSHINDRINGER MEDFØRE YDERLIGERE OMKOSTNINGER



## VED GRÆNSEN

- Transaktionsomkostninger ifb oprindelsesmærkning vil udgøre 8% på det underliggende produkt. 85% af omkostningen skyldes ekstra papirarbejde
- Isoleret set vil importertklæringer beløbe sig til £4 mia årligt
- Et ekstra minuts kontrol af een lastbil ved grænsen vil føre til kødannelse og øge ventetiden >1,4 time.
- Øgede omkostninger - i særdeleshed for mejeriprodukter (og øvrige produkter af animalsk oprindelse)

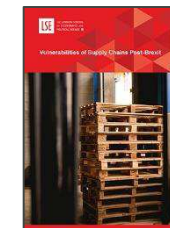


## BAG VED GRÆNSEN

- Ekstra omkostninger som følge af SPS regler
- Forskellige mærkningssystemer i UK og EU
- Forskelle i UK og EU landbrugs- og miljøpolitik
- Visse mejeriprodukter vil være særligt udsatte sfa øgede handelsomkostninger og fordi produktionen ikke kan flyttes til UK



# PÅ LÆNGERE SIGT VIL DER OPSTÅ ET SIGNIFIKANT SKIFTE I VARESTRØMMENE



MEJERI

- ! Mejerieksperten fra EU til UK vurderes at falde med henholdsvis **~20%** vs. **~90%** i en fri handels aftale og i et no-deal scenarie<sup>2</sup>
- ! I et no-deal scenarie, vil flere produktlinier ikke længere blive importeret fra EU til Storbritanien – fx **yoghurt, kærnemælk, mælk** og **fløde**

   
**-20% vs. -60%**

FTA vs. No-deal  
Gns reduktion i  
Imports og export af  
fødevarer,<sup>1</sup>

Et no-deal scenarie vil medføre et overskud på 2,7 mia kg rå mælk, som skal finde nye markeder

Jo større divergens, desto sværere vil det blive at handle med produkter af animalsk oprindelse

**ARLA ØNSKER:**

**En frihandelsaftale uden told på mejeriprodukter..**

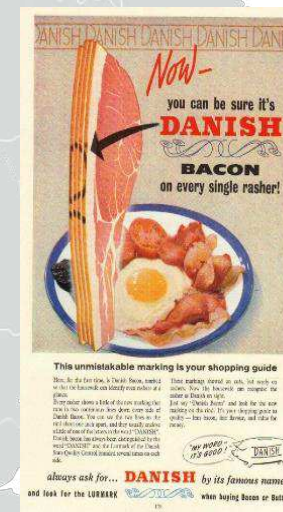
**Tak for opmærksomheden !**



# Fremtidige relationer til UK – anbefalinger og forberedelser

- Skabe det bedst mulige forhandlingsresultat i EU
- Fastholde de tætte relationer til UK
- Sikre en smidig samhandel
- Undgå flaskehalse i DK og ”tryktest” systemer og kontrol
- Tilstrækkelige ressourcer og kompetence hos danske myndigheder – især til veterinær- og grænsekontrol i Fødevarestyrelsen
- Fleksibilitet i håndtering af udfordringer – især i overgangsfase
- Særlig Brexit Task Force til løsning af praktiske udfordringer
- Målrettet investering i nye og flere markedsåbninger

Noget af det bedste i verden



# Spørgsmål?

Noget at leve af. Noget at leve for.

